

# 车辆

## 每辆车辆的精确跟踪

此模块管理新车和二手车的库存。也可执行业务跟踪服务，从最初的订购到最后的销售，包括车间全部有关的活动。在每个步骤中将可执行记录和控制：订购，指定，寄售，开票，付款程序。

在销售车辆的业务里，客户如用二手车付予，此模块记录所需要的维修和费用，使汽配经销商可参考整个交易过程的真实财务结果。

在此所输入的信息将自动传入相应到其他的模块，例如：车辆历史可从“保养维修”模块参看，同时也和担保请求和融资贷款计划相连。

### 功能特点：

- 新车与二手车的库存。
- 车辆买卖交易业务。
- 可销售的二手车修理成本跟踪。
- 车辆的订购，开票，付款和选项处理。
- 融资计划鼓励付款。
- 佣金幅度的自动计算。
- 寄售。
- 库存的跟踪服务。
- 从订购到销售，车辆的跟踪管理。
- 二手车交易的跟踪管理。
- 客户据有的车辆。
- 车辆的搜索。
- 通过互联网直接向厂商发送采购单。(选项)。
- 自动记录客户和供应商的往来帐户。
- 自动生成相应的会计核算。

### 某些报表：

- 车辆的历史。
- 车辆的跟踪管理。
- 销售利润分析。
- 销售的排行榜。
- 销售趋势。
- 尚未交/提货的订/采购单。
- 二手车交易。
- 导出到Excel®, Word®, XML, HTML, PDF, 文字档案, 网页。

Autologica 软件公司成立于1994年，在汽车销售管理系统软件行业中，占有主导地位。他的汽配经销商管理系统在先进科技的电子企业解决方案的市场里也是最先锋的。因为这管理系统透过汽配经销商的 Web 介面即可使一体化。详细的讯息请查询 <http://www.autologica.net>。也请到 <http://www.d-link.net> 查询我们公司的农业和建筑机械经销商软件。

# 零件

避免流失销售， 察觉不动的资产， 最优化的盘点， 预防多余的费用。

此模块可让您跟踪零件的库存， 设立库存备品重订购点， 按著每月的零件销售量和活动执行整理， 分类零件。如此， 汽配经销商可将把紧急订货率降到最低， 改善填装率， 达到最大的周转率和利润。

还可执行仓库之间的零件调拨， 调整和转移， 每时每刻地了解每家分行的库存。

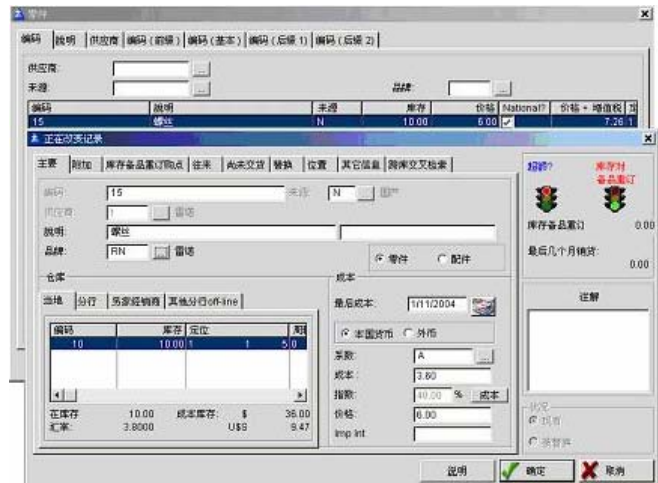
本软件将提供最适合您需要的成本核算方式（历史成本法， 盘点差异法， 加权平均法， 先进先出法）， 以及其他可使您达到最佳决策的各类报告。

## 功能特点：

- 年度， 月份的销售历史。这个功能是揭发察觉销售趋势最佳工具。
- 订货建议， 根据各零件持续性及季节性的最小值和最大值需求。
- 通过即时的计算显示， 获得最佳的周转率。
- 仓库之间的零件转货调拨。
- 各种各样的成本核算方式： 历史成本， 盘点差异， 加权平均， 先进先出。每种计算方式可在各类报告上显示。每家汽配经销商按自己的需要将可选择合适的方式输入成本分录。
- 按类型， 供应商， 类组， 活动， 及其他执行零件分类。
- 准确的尚未交货零件的报告。
- 繁多广泛的供应商。
- 交叉搜寻， 按车辆搜寻。
- 实地盘存。
- 100% 综合化， 电子零件目录。（选项）
- 通过互联网向厂商发送采购单。（选项）
- 自动记录客户和供应商的往来帐户。
- 自动生成相应的会计核算。

## 某些报表：

- 排行榜报表（高至低）： 销售， 库存， 周转率。
- 跟踪库存报表。
- 流失的销售。
- 盘点的分析； 库存的成本和售价计算。
- 零件的流动。
- 周转率。
- 低流动， 无销路， 过度库存的零件， 及其他等等。
- 填装率。
- 收益表。
- 销售趋势， 允许使用者设计采购及销售的策略。
- 客户订购的分析， 让使用者可设计营销策略。
- 尚未交提货。
- 销售员的成绩。
- 每月底管理报表。
- 零件的采购及销售排行榜。
- 导出到Excel®, Word®, XML, HTML, PDF, 文字档案, 网页。



Autologica 软件公司成立于1994 年， 在汽车销售管理系统软体行业中， 占有主导地位。他的汽配经销商管理系统在先进科技的电子企业解决方案的市场里也是最先锋的。因为这管理系统透过汽配经销商的 Web 介面即可使一体化。详细的讯息请查询 <http://www.autologica.net> 。也请到 <http://www.d-link.net> 查询我们公司的农业和建筑机械经销商软件。

# 保养维修

## 保养维修间的总管理

此现代化的模块能帮助保养维修间的资源管理与控制。它将可集中此部门的开票处理和收款业务。

将允许您处理修补单，也可记录所有的使用零件及外送维修相关的工作。产生修理单的同时也可自动地创建发票和担保请求单。

预约记事簿和工作时间记录卡将可帮助您改善对客户的服务。

### 功能特点:

- 客户叫修作业，包括圆锥，一种快捷辨认入保养维修间的车辆方式。
- 计时表。使用工作时间记录卡，将可记算每张客户叫修补单入保养维修间所花的实际时间，实时显示小时-分钟制或十小时制。
- 产生保养维修提货单的同时也可自动地更新零件的库存。
- 保证书，担保请求。
- 通过互联网直接向厂商发送保证书和担保请求单。(选项)
- 外送维修的作业时间管理。
- 灵活的叫修补单记载项目。
- 报价单。
- 叫修补单和报价单的自动转开票处理。
- 按客户和车辆分类的保养维修历史。
- 时间指南和技术员的说明手册。
- 工作时间记录卡。
- 多数保养维修间的管理。
- 综合性部门管理：汽车车身修理，机械，油漆，及其他等等。
- 计于：客户，担保，内部，谦恭帐，及其他等等。
- 标准工时和超时的追踪。
- 详细的日程安排程序的预约记事簿。
- **自动记录客户和供应商的往来帐户。**
- **自动生成相应的会计核算。**

### 某些报表:

- 每日的生产能力。
- 保养维修的摘要，总结。
- 技术员工作效率的排行榜。
- 保证书，担保请求和叫修补单的列印。
- 按客户和车辆分类的保险单。
- 所需求的零件。
- 每月总结。所工作时数。劳动力的使用。
- 技术员工作效率和生产力。
- 按预约计划所需要的零件报表。
- 导出到Excel®, Word®, XML, HTML, PDF, 文字档案, 网页。

Autologica 软件公司成立于1994年，在汽车销售管理系统软件行业中，占有主导地位。他的汽配经销商管理系统在先进科技的电子企业解决方案的市场里也是最先锋的。因为这管理系统透过汽配经销商的 Web 介面即可使一体化。详细的讯息请查询 <http://www.autologica.net>。也请到 <http://www.d-link.net> 查询我们公司的农业和建筑机械经销商软件。

# 会计核算

## 实时索取会计核算资料

此系统的每个模块将实时地与会计核算完全整合。使您可轻易地，随时地索取所需要的已结或未结财政年度的各种资讯。

应用两种完全互补的工作方法：

- 从其他模块所输入的凭单，可自动的产生会计分录。
- 人工输入会计分录。

Autológica 会计核算还可给您的汽配经销店提供按品牌或公司组织的详细，可靠，精确，不同的会计信息。同时也支持两种或以上的币别，通货膨胀，汇率变更的核算调整和正确的换算功能。

### 功能特点：

- 允许实时地咨询各种会计帐簿，报告和往来帐户，每种记录表都即时地更新整理。
- 各种作业都记录在同一个唯一系统。
- 包括数据库的安全管理机制，审查每位使用者的作业功能。
- 含有灵活性，兼容性的经营作业单据。
- 会计科目表自定义。
- 多种币别，汇率管理功能。
- 通货膨胀核算调整。
- 轻易地生成各种会计帐簿。
- 签署帐簿。
- 日记帐。
- 草稿本。
- 单或多数总分类帐簿。
- 增值税帐簿。
- 应收帐款，应付帐款。
- 会计试算表。
- 资产负债表及损益表。
- 通货膨胀核算调整的损益报告。
- 列印报表和会计帐簿之前的银幕事先查看。
- 制成向国家税务机构输出的文件。
- 依照政府规定的电子储存档案文件。
- 税务报表。
- 客户和供应商的往来帐户报告。
- 实时地索取关键信息。

### 某些报表：

- 实时的客户和供应商的往来帐户。
- 由邮件寄发给客户个人往来帐。
- 各种按客户/厂商，余额，区别，停止分类的报告，及其他等等。
- 事务和到期日报告。
- 余额排行榜
- 按保养维修服务分类报告。
- 导出到Excel®, Word®, XML, HTML, PDF, 文字档案, 网页。

Autologica 软件公司成立于1994年，在汽车销售管理系统软件行业中，占有主导地位。他的汽配经销商管理系统在先进科技的电子企业解决方案的市场里也是最先锋的。因为这管理系统透过汽配经销商的 Web 介面即可使一体化。详细的讯息请查询 <http://www.autologica.net>。也请到 <http://www.d-link.net> 查询我们公司的农业和建筑机械经销商软件。

# 收款台

此模块管理及控制每日与客户及供应商的往来交易，包括本人或他人支票，信用卡和收款机的互相转拨款项。灵活性的配置，可适应不同客户的不同需求和工作方式。

本模块所产生的报告能帮助追踪客户的信用评价及付款状况。也提供与供应商应付帐款债务监视功能。

## 功能特点:

- 所有与现金交易作业相关的管理。
- 收款台的互相转拨款项。
- 多种币别。
- 流畅的开票作业。
- 包括与税务局指定专用发票打印机的兼容功能。
- 信用发票。
- 客户的信贷限额和帐户停止。
- 客户的拖延付款。
- 成本计算中心。
- 多销售方式：现金，借款，内部，担保，及其他方式。由使用者自定。
- 按凭单的不同到期日。
- 多供应商。
- 与银行帐户相连的功能如：存款，支票，及其他等等。
- 他人支票：收票，交付，存票。
- 期票。
- 他人支票与期票的跟踪功能。
- **自动记录客户和供应商的往来帐户。**
- **自动生成相应的会计核算。**

## 某些报表:

- 接收款台和分销商的现金摘要。
- 按项目，收款台，分销商，经销商分类的收入及支出明细表。
- 固定零用现金结算明细表。
- 按到期日或状态分类现存信用卡。
- 导出到Excel®, Word®, XML, HTML, PDF, 文字档案, 网页。

Autologica 软件公司成立于1994年，在汽车销售管理系统软件行业中，占有主导地位。他的汽配经销商管理系统在先进科技的电子企业解决方案的市场里也是最先锋的。因为这管理系统透过汽配经销商的 Web 介面即可使一体化。详细的讯息请查询 <http://www.autologica.net>。也请到 <http://www.d-link.net> 查询我们公司的农业和建筑机械经销商软件。

# 银行

银行模块可允许输入每种与银行往来相关的凭据，参见银行帐户往来摘要，也可执行银行对帐，这样您将可减少控制操作时可能所发生的错误，节省工作人员在重复性工作上所用的时间。

管理多种往来帐户，融资计划，投资计划，及其他等等。综合从其他模块所输入的存款和支票。

## 功能特点:

- 银行对帐。
- 自动或人工登入。
- 远期支票。
- 拒付支票。
- 银行结算。
- 多本支票簿管理。
- 银行账户结余和银行月帐清单。
- 他人支票的跟踪管理。
- 依到期日整理所开出的支票跟踪管理。
- **自动生成相应的会计核算。**

## 某些报表:

- 已对帐的银行往来。
- 依开票日期分类的银行往来。
- 依供应商，支出及其他项目分类的银行往来。
- 依金额，来源，收票者，到期日及其他项目分类的他人支票整理。
- 自动列印支票。
- 导出到Excel®, Word®, XML, HTML, PDF, 文字档案, 网页。

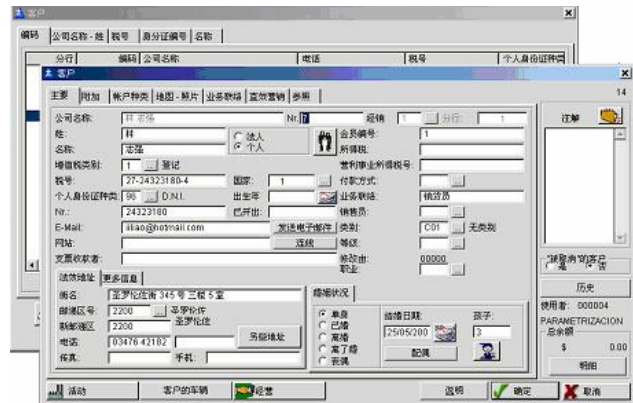
Autologica 软件公司成立于1994年，在汽车销售管理系统软件行业中，占有主导地位。他的汽配经销商管理系统在先进科技的电子企业解决方案的市场里也是最先锋的。因为这管理系统透过汽配经销商的 Web 介面即可使一体化。详细的讯息请查询 <http://www.autologica.net>。也请到 <http://www.d-link.net> 查询我们公司的农业和建筑机械经销商软件。

# 营销

一副 CRM 客户关系管理系统全面的融入您的 DMS 汽配经销商管理系统，综合为一体。

此模块也被称为**商业研究室**，让经销商掌握强大功率的管理工具，帮助他依现有的资源获得更高的销售利润。

Autológica CRM 客户关系管理系统将与您公司的策略使成一体，同时也配合汽配经销商所需的策略和业务执行。设有多种功能，如允许电话拜访，直接面谈拜访安排，现有与潜在客户的跟踪，达到销售人员工作时间的最佳利用，有效率地聚焦所设立的目标。



大量多种的报表，依客户拥有的车辆，想订购的车辆，职业，行业及其他分类项目提供不同的资讯。这样可帮助您的市场区隔政策的执行，安心的选取决策。

## 功能特点:

- 敏捷又方便地索取每位客户的资料。
- 电话拜访，直接面谈拜访的安排。
- 未执行报价的跟踪管理。
- 流失销售的分析。
- 客户资料整理功能，可以帮助销售人员拜访更多的客户，避免多余地重复拜访同一个顾客，这样可节省时间，开拓新客户。
- 保持与客户的时常联系。这样可增加消费者对汽配经销商的忠诚。
- 销货力量与销货人员效率的管理，借助复查电话拜访，直接面谈拜访的安排，拜访成功率，与预定的目标或计划进行比较。
- 中介经销商与相关者的记录。
- 流失客户的管理。
- 销售统计，依销路，展示厅销售或售后作业分类。
- 直效营销。
- 销售人员的范围及区段分配。
- 邮件合并与Microsoft Word® 功能，让使用者可选用自定的商用信件与文书。
- 可自定的资讯阅览显示。

## 某些报表:

- 在某日期范围内的采购报告。
- 依客户据有的车辆，行业，职业的客户报表。
- 据有别牌车辆的客户。
- 某时间内未联系的客户报告。
- 联系的目的。
- 在某日期范围内的所安排但未实现的直接面谈/电话拜访。
- 销售目标与销售人员实际销售成果比较。
- 依编号或日期范围分类的直效营销应用报告。
- 依客户特征，客户购车决定的延迟，评价销售人员效率分类的行政报告。
- 列印标签。
- 导出到Excel®, Word®, XML, HTML, PDF, 文字档案, 网页。

Autologica 软件公司成立于1994年，在汽车销售管理系统软件行业中，占有主导地位。他的汽配经销商管理系统在先进科技的电子企业解决方案的市场里也是最先锋的。因为这管理系统透过汽配经销商的 Web 介面即可使一体化。详细的讯息请查询 <http://www.autologica.net>。也请到 <http://www.d-link.net> 查询我们公司的农业和建筑机械经销商软件。

# 汽车分期付款销售

## 融资贷款计划及更多

此模块提供汽车分期付款销售计算功能，使汽配经销商可节省花费于复杂与费时计算程式的宝贵时间。它含有灵活的程式，附合不同客户的需求。所以此功能是销售部门的最佳帮手。

Autológica 汽车分期付款销售将可处理，管理融资贷款计划，银行贷款，经销商贷款或厂商贷款（并且可计算公司的代销费）及其他的融资贷款选项。同时也可执行二手车的分期付款销售。

### 功能特点:

- 汽配经销商及他人金融公司的融资贷款订约的管理。
- 银行贷款处理事务与操作的管理。
- 与厂商交易的管理。
- 与金融公司交易的管理。
- 汽配经销商贷款的管理。
- 灵活特徵：汽配经销商可自定适当的融资贷款计划。
- 灵活特徵：汽配经销商可依客户的需要，调适及建立融资贷款的计划。
- 灵活特徵：汽配经销商依不同的付款方式，利率，还款期限可建立给客户贷款的预算表。
- 依车型，融资贷款方式创建分期付款表格，包括一切所需的计算程式（折扣，奖金，利息，税额及其他等等。）
- 可调适贷款欠款额的百分率，每期应付的到期日与相应的利息计算。
- 创建直接向厂商申请开票的特别表格。
- 输入订车的资讯。
- 创建订车的表格。
- 通过互联网接收厂商，银行与金融公司的融资贷款计划后，将自动地执行更新程序。（选项）

### 某些报表:

- 结算表及报价表的总数。
- 报价表的有效期日。
- 依车型，计划，客户，销售员，日期及其他等等的报表。
- 融资贷款订约的有效日期。
- 依客户个人状况的银行贷款。
- 现行的贷款计划：融资贷款，储蓄贷款或银行贷款。
- 导出到Excel®, Word®, XML, HTML, PDF, 文字档案, 网页。

Autologica 软件公司成立于1994年，在汽车销售管理系统软体行业中，占有主导地位。他的汽配经销商管理系统在先进科技的电子企业解决方案的市场里也是最先锋的。因为这管理系统透过汽配经销商的 Web 介面即可使一体化。详细的讯息请查询 <http://www.autologica.net>。也请到 <http://www.d-link.net> 查询我们公司的农业和建筑机械经销商软件。

# 行政报告

## 策略信息允许您选取决策

此模块含有先进的功能，以轻松及有益的方式，实时提供企业重要及策略信息的索取。

Autológica 的控制台上及多种的行政报告中都有显示金融指标的功能，使您能更快捷的观察经营成绩。

也可根据会计科目表自定所需的报告。

### 某些报表:

- 经营管理报告：策略信息的摘要允许选取决策。
- 经营排行榜的报告：销售，库存，周转率。
- 流失的销售。
- 某日期范围内的应收帐目金额。（过期与未过期）
- 新车与二手车的库存合计。
- 某日期范围内的车辆与零件销售，保养维修部门的合计。
- 按照会计科目表个人所需的报告定义。
- 厂商所要求的报告(硬拷贝-电子格式)。
- 现金流转。
- 购买车辆概要。
- 订购车辆类别的百分率。
- 导出到Excel®, Word®, XML, HTML, PDF, 文字档案, 网页。

Autologica 软件公司成立于1994年，在汽车销售管理系统软件行业中，占有主导地位。他的汽配经销商管理系统在先进科技的电子企业解决方案的市场里也是最先行的。因为这管理系统透过汽配经销商的 Web 介面即可使一体化。详细的讯息请查询 <http://www.autologica.net>。也请到 <http://www.d-link.net> 查询我们公司的农业和建筑机械经销商软件。

## 分销商

### 连接您的每家分销商

Autológica 系统可让您实时地参见每家分销商，分发商，经销商及公司的讯息。此外也可分享共有的零件库存，客户资讯，车辆档案，以及会计核算，财政资讯。

- 每家销售店的零件库存：让您知晓各销售点的实际库存。这样可避免有些分销商的多余零件订货。
- 客户档案：每家销售点的客户档案可随时的访查。汽配经销商可自定每客户的贷款限额。Autológica 软件也具备通知所有分销商对某客户帐户停止的功能。
- 车辆：具有咨询每家销售店的新车及二手车现存。

Autologica 软件公司成立于1994 年，在汽车销售管理系统软件行业中，占有主导地位。他的汽配经销商管理系统在先进科技的电子企业解决方案的市场里也是最先锋的。因为这管理系统透过汽配经销商的 Web 介面即可使一体化。详细的讯息请查询 <http://www.autologica.net>。也请到 <http://www.d-link.net> 查询我们的农业和建筑机械经销商软件。

# 固定资产

此模块允许您管理公司里所有的现存固定资产，也具备依使用者的使用偏好进行分类功能，建立不同的大小类组。

所提供的报表将可帮助您查证固定资产的价值，也可在会计报表内建加固定资产的附录。

熟悉汽车销售行业的特殊性以后，我们知晓在不同的情况下需求不同的折旧，所以给您提供可自定义的折旧方案，让您得到投资资金的回馈。

## 功能特点:

- 最佳与严格的固定资产管理。
- 允许固定资产的残值评价。
- 产生分月及加快折旧摊销。
- 允许固定资产的撤销，包括大量撤销（因资产报废、出售）
- 允许固定资产与内用的车辆的相连。
- 固定资产的整批新增功能。

## 某些报表:

- 按不同的大小类组，在会计报表内建加固定资产的附录。
- 加快折旧报告。
- 固定资产撤销的报告。
- 按照负责人，未折旧及取得日期的固定资产的报告。
- 导出到Excel®, Word®, XML, HTML, PDF, 文字档案, 网页。

Autologica 软件公司成立于1994年，在汽车销售管理系统软件行业中，占有主导地位。他的汽配经销商管理系统在先进科技的电子企业解决方案的市场里也是最先锋的。因为这管理系统透过汽配经销商的 Web 介面即可使一体化。详细的讯息请查询 <http://www.autologica.net>。也请到 <http://www.d-link.net> 查询我们公司的农业和建筑机械经销商软件。

## 其他服务

### 培训

汽配经销商工作人员的培训时段与电脑信息系统的正确实施是一个成功汽配经销商管理系统操作的焦点。

知晓这点，我们给您提供培训的特别方案，分类为：车辆部门，零件部门，保养维修部门，会计核算部门与行销部门。每个培训课程将可按照每家汽配经销商的需要与所期待的目标安排。

完成初级的培训后，经销商的工作人员可以参与新应用或新版介绍周期性的培训课程。我们也提供业务流程与功能说明手册。帮助您执行 Autológica 系统的适当操作。

### 技术支持

立即的反应与资格的协助，使此系统创造卓越，与众不同。

我们的技术支持部门已具备帮助您对 Autológica 相关或其它软件，硬件的咨询做好了充分的措施。

提供最快捷的解决方案是我们的哲学基础。Autológica 软件公司的队伍经过严格的培训后，精通此系统的里里外外，所以可最清晰和敏捷的回答您的咨询。

我们的专家也备有对 Microsoft Windows®, Office®, 及 Outlook®, 互联网，软件，硬件的设定问题，网路芳邻管理的充足了解。

我们所提供的支持将运用电子邮件，电话与传真的输送。用户们将可参访我们在线上所提供的共同和常见问答的数据库，让您可拥有及时的支持。如有需要，我们也可派我们的专家到您的经销公司拜访，为您尽快地排忧解难。

### 不断的开发

我们的开发部门不断的提升汽配经销商管理软件能力，扩展及增加许多实用的功能，以及新的模块。

许多国家时常发布新的法律及财政税务需求。如果汽配经销商缺乏一个可立即反应这些改变的汽配经销商管理系统，这将可能产生问题。

在我们的技术专家，法律顾问及会计顾问的合作下我们将可即时的解决这些问题，立即地分发含有更新修改的新版本。

我们洗耳恭听我们客户的建议与意见。我们将这些建议与意见集中，分析及确立优先次序，再逐渐地加入我们每两个月的更新整理。在特殊的情况下，我们也可提供适当的开发或适应。

Autologica 软件公司成立于1994年，在汽车销售管理系统软件行业中，占有主导地位。他的汽配经销商管理系统在先进科技的电子企业解决方案的市场里也是最先锋的。因为这管理系统透过汽配经销商的 Web 介面即可使一体化。详细的讯息请查询 <http://www.autologica.net>。也请到 <http://www.d-link.net> 查询我们公司的农业和建筑机械经销商软件。